

Diese Seminare machen Sie und Ihr Unternehmen definitiv erfolgreicher:

- weil sie speziell für erklärungsbedürftige Produkte und Dienstleistungen ausgelegt sind
- weil die Trainer aus der Praxis kommen und mit allen Wassern gewaschen sind
- weil alles was Sie lernen sofort in der Praxis umsetzbar ist und sich direkt bezahlt macht
- weil sich die Trainingsinhalte schon tausendfach bewährt haben
- weil nur wer ständig an sich arbeitet oben ankommt und oben bleibt

**Lust auf Erfolg?**  
Investieren Sie in sich selbst und in Ihre Vertriebsmannschaft!

**Partner für Ihren Erfolg**



Ralph Guttenberger  
Inhaber und Geschäftsführer



Walter Kaltenbach  
Gründer und Seniorpartner



Reinhard Kermpf  
Trainer

## OFFENE SEMINARE

### Seminare für Spitzenleistungen im Verkauf

#### Punktlandung im Vertrieb



**Wie Sie den Kunden zielsicher zum Abschluss führen**

Sie möchten ein echter „Verkaufs-Pilot“ werden, der Kunden zielsicher zum Abschluss führt. Sie führen den Kunden auf der Basis von Vertrauen und gegenseitigem Respekt, wie ein Pilot seine Passagiere sicher zum Ziel fliegt. Sie erkennen jederzeit, welcher Interessent zum Kunden werden kann und welcher sich „disqualifiziert“. Checklisten und Praxistipps aus 22 Jahren Verkaufserfahrung machen für Sie Verkaufserfolg planbar und wiederholbar.

**Ihre Investition:** Pro Person 490,00 EUR zzgl. MwSt. inklusive des Buches „Punktlandung im Vertrieb“ im Wert von 19,99 EUR

Kürten bei Köln  
27. November 2017

#### Überlegene Verkaufskompetenz



**So gewinnen Sie jeden Kunden**

Produktkenntnisse allein reichen heute nicht mehr aus! 95 Prozent Ihres Verkaufserfolgs hängen davon ab, wie gut Sie sich mit anderen Menschen verstehen. Erfahren Sie, wie Sie jeden Kunden überzeugen und für sich gewinnen. Auch bisher „hoffnungslose Fälle“.

**Ihre Investition:** Pro Person 875 EUR zzgl. MwSt. inkl. persönlicher INSIGHTS MDI® Talent-Check und Buch mit 6 Audio-CDs im Wert von 400 EUR

Böbingen an der Rems  
18.-19. September 2017

Leipzig  
09. - 10. Oktober 2017

Kürten bei Köln  
28. -29. November 2017

Lutherstadt Wittenberg  
22. - 23. März 2018



## Verkaufsstrategien für Gewinner



### So arbeiten Spitzenverkäufer im 21. Jahrhundert

Der erfolgswirksame Weg zum JA der Kunden. Finden Sie die wirklichen Kaufauslöser bei Ihren Kunden, machen Sie punktgenaue Angebote, beseitigen Sie Kaufwiderstände und lernen Sie den Kaufprozess von A-Z sicher zu beherrschen.

Böbingen an der Rems  
09. - 10. Oktober 2017

Lutherstadt Wittenberg  
12. - 13. April 2018

**Ihre Investition:** Pro Person 780 EUR zzgl. MwSt.

## Neukundengewinnung



### Neukundengewinnung im Zeitalter des Internets

Dieses Seminar zeigt Ihnen, wie Sie Ihre Auftragsquote effizient steigern und wie Sie Kunden erkennen und gewinnen können. Sie erlernen wirksame Methoden, mit denen Sie im Zeitalter des Internets Interessenten zu langfristigen Kunden machen.

Lutherstadt Wittenberg  
07. November 2017

**Ihre Investition:** Pro Person 550 EUR zzgl. MwSt.

## Seminare für erfolgreiche Führung und Rekrutierung im Verkauf

### Führungskompetenz im Verkauf



### So führen Sie Ihr Verkaufsteam ziel- und ergebnisorientiert

Der überlegene Verkaufsmanager ist eine Person, die eine Vielzahl unterschiedlicher Persönlichkeiten zu einem effektiven Verkaufsteam zusammenschweißen kann, um Monat für Monat zuverlässige Umsatzergebnisse und Gewinne zu erzielen.

Fulda  
23. - 24. Oktober 2017

Lutherstadt Wittenberg  
19. - 20. April 2018

**Ihre Investition:** Pro Person 1.395 EUR zzgl. MwSt. inkl. persönlicher INSIGHTS MDI® Talent-Check und Audio Handbuch mit 7 Audio-CDs im Wert von 615 EUR

### Führungsworkshop - Executive



### Führungstraining im Full Flight Simulator eines Airliners

Dieses Führungstraining vermittelt Ihnen anhand praktischen Erlebens, wie Sie ihr Team auch in ungewöhnlichen Situationen zum Erfolg führen. Die Teilnehmer starten und landen eine Boeing 737 im zertifizierten Full Flight Simulator und sind dabei stets in Aktion, so wie auch in Ihrem Führungsalltag.

Mönchengladbach  
30. August 2017

**Ihre Investition:** Pro Person 2.230 EUR zzgl. MwSt.

Diese und andere individuellen Themenbereiche bieten wir auch als Inhouse-Seminar an. Kommen Sie gern auf uns zu.

#### Ansprechpartner:

Anne-Katrin Mölbitz

Telefon: +49 3491 79395-0

E-Mail: [info@kaltenbach-training.de](mailto:info@kaltenbach-training.de)



Besuchen Sie uns bei Facebook:  
[www.facebook.com/kaltenbachtraining](https://www.facebook.com/kaltenbachtraining)



Besuchen Sie uns auf unserer Website  
[www.kaltenbach-training.de](http://www.kaltenbach-training.de)

