

3 x 7 Neukunden gewinnen

Wählen Sie aus Ihrem Verkaufsgebiet 3 x 7 Unternehmen aus, die Sie gerne als Kunden hätten. Planen Sie für die kommenden 3 Monate jeweils diese 7 Unternehmen für Ihre Kaltakquise ein.

Erster Monat:

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____
7. _____

Zweiter Monat:

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____
7. _____

Dritter Monat:

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____
7. _____