

Plusleistung

Checkliste zur Kundenqualifizierung - mit konkreten Fragen herausfinden, ob der Interessent ein Kunde werden kann:

Ergänzen Sie die Fragen um Ihre eigenen Aspekte aus Ihrer faktischen Arbeit.

- **„Wofür wollen Sie ... (das Produkt) einsetzen?“**

Ihre eigene Formulierung dazu:

- **„Wie lange beschäftigen Sie sich bereits mit unserem ... (Produkt)?“**

Ihre eigene Formulierung dazu:

- **„Ab wann wollen Sie ... (das Produkt) nutzen?“**

Ihre eigene Formulierung dazu:

- **„Was haben Sie dafür in der Vergangenheit bereits unternommen?“**

Ihre eigene Formulierung dazu:

- **„Mit wem haben Sie sich bereits beraten?“**

Ihre eigene Formulierung dazu:

- **„Was konkret wurde Ihnen dabei angeboten?“**

Ihre eigene Formulierung dazu:



Plusleistung

- **„Was ist Ihnen bei ... (dem Produkt), besonders wichtig? ... Was noch?“**

Ihre eigene Formulierung dazu:

- **„Haben Sie sich schon über ... (das Produkt) informiert oder es sich bereits einmal angesehen?“**

Ihre eigene Formulierung dazu:

- **„Liegt Ihnen bereits die notwendige Genehmigung für ... bezüglich der ... vor?“**

Ihre eigene Formulierung dazu:

- **„Wenn ja: Können Sie mir bitte die erforderlichen Daten nennen?“**

Ihre eigene Formulierung dazu:
